

— LE SOCLE DE VOS SAVOIR-FAIRE, LE TREMPLIN DE VOTRE SUCCÈS



Retrouvez toutes nos dates de formation sur :
www.formation-franchise.com

— QUI SOMMES-NOUS ?

Parce que réussir dans la franchise demande de **l'audace**, du **talent** mais aussi des **compétences**, l'Académie de la franchise® est le **premier organisme de formation**, dédié aux métiers de la franchise et certifié **Qualiopi**.

Nous vous aidons à construire le lien entre compétences et performances !

Nos chiffres



Création en

2009



Plus de

2800

**STAGIAIRES
FORMÉS**



Plus de

740

**JOURNÉES DE
FORMATION
DISPENSÉES**



13

**FORMATIONS
AU CATALOGUE**



10

**FORMATEURS
EXPERTS**

Nos valeurs



Pédagogie

Le nombre limité de participants favorise le partage d'expériences, les jeux de rôles et les mises en situations pratiques



Flexibilité

Des formations sur «catalogue» ou construites «à la carte» en fonction de vos besoins.



Opérationnel

Des outils techniques pour une utilisation directe. Des formateurs «experts» issus des réseaux.

Formateurs et participants parlent le même langage : celui du terrain et de l'opérationnel !

L'Académie de la franchise® est un véritable outil d'accompagnement des (futurs) franchisés et (futurs) franchiseurs, des réseaux en création, en développement et confirmés, des équipes des franchiseurs et des partenaires de la franchise vers une plus grande maîtrise des métiers.

Notre organisme de formation détient la certification Qualiopi et est immatriculé au service de formation continue sous le numéro 11 75 153 33 75*. Les formations peuvent donc, dans certains cas, être **prises en charge par votre OPCO**.

Si vous êtes en situation de Handicap, nous vous remercions de bien vouloir nous le signaler en amont de la formation afin que nous puissions évaluer ensemble vos besoins et prendre toutes les mesures nécessaires pour vous accueillir dans les meilleures conditions. Merci de nous contacter par téléphone au 01 53 75 22 25 ou par mail à b.fleche@franchise-fff.com

* «Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11 75 153 33 75. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.»

FUTURS FRANCHISÉ(E)S

- » Faire le point sur la franchise et savoir comment bien choisir son enseigne
- » Fonctionnement du système, organisation, cadre réglementaire, investissement, conseils pratiques...

Choisissez le mode d'apprentissage qui vous convient !

Formation sur place

- ✓ 1 journée de **formation** dans les **locaux de la FFF**
- ✓ Formation dispensée par un **expert de la franchise**
- ✓ **Echanges** entre participants et formateur

Formation E-learning

- ✓ Les **bases essentielles** de la franchise
- ✓ **Flexibilité** : connectez-vous d'où vous voulez, formez-vous à votre rythme
- ✓ **Apprentissage interactif**
- ✓ 6 chapitres & 4 évaluations dynamiques pour **maîtriser l'essentiel**



FUTURS FRANCHISEURS

► Créer et développer son réseau de franchise | 3 jours

Quels sont les impacts de cette stratégie pour votre entreprise ? Les étapes pour vous développer ? Les conséquences opérationnelles ? Cette formation vous guide dans votre parcours.

”

« Formation qui capte toute notre attention par de la théorie (essentielle à la compréhension du modèle de la franchise) et son application dans des mises en situation »

« Des formateurs à l'écoute de nos problématiques professionnelles »

« Une approche très structurante. Un professionnalisme et une maîtrise complète des sujets abordés »

FRANCHISEURS

» Pour les franchiseurs, nous proposons une offre composée d'une douzaine de formations essentielles pour le **développement, le management et l'animation de leur réseau** :

Le Développement

- ▶ **Le droit de la franchise | 1 jour**
Maîtrisez l'encadrement légal de la franchise, l'étude du contrat de franchise et ses implications.
- ▶ **Vos franchisés sont les acteurs de votre réussite ! Quels profils sélectionner pour être le plus performant ? | 2 jours**
Discerner, sélectionner, intégrer vos futurs franchisé(e)s.
- ▶ **Développez votre sourcing candidats sur Facebook et Instagram | 1 jour**
Maîtrisez les 5 étapes indispensables pour construire la stratégie d'acquisition de votre réseau.
- ▶ **Cession de l'entreprise de vos franchisés : subir ou agir | 1 jour**
Comprenez les enjeux juridiques et financiers de l'opération de cession de l'entreprise du franchisé et maîtrisez le devoir d'encadrement du franchiseur.
- ▶ **Franchiseur : faites financer votre centre de formation | 1 jour**
Maîtrisez le financement de votre centre de formation, l'obtention des financements pour la formation de vos franchisés et de leurs salariés ainsi que les principales étapes à mettre en place.
- ▶ **Métier «Développeur de réseau» | 4 jours**
Identifiez et développez les compétences clés du métier de développeur de réseau !

Le Management et l'Animation

- ▶ **Organiser et piloter le management de son réseau | 2 jours**
Utilisez les outils techniques et organisationnels comme leviers de management.
- ▶ **Comprendre les comptes annuels de ses franchisés | 1 jour**
Maîtrisez les notions de comptabilité et de gestion pour évaluer la santé financière d'une entreprise franchisée et identifier les leviers d'amélioration des performances.
- ▶ **Animer et gérer les franchisés dans des situations difficiles | 2 jours**
Développez votre aptitude à la gestion (préventive et réactive) des conflits par la maîtrise de l'argumentation et de l'expression aux franchisés.
- ▶ **Parcours «Animation de réseau de franchise» | 10 jours**
Identifiez et développez les compétences clés du métier d'animateur de réseau !
Formation certifiante



Nouveauté

- ▶ **DIP : développez votre réseau en maîtrisant les risques juridiques | 1 jour**
Appréhendez l'ensemble des problématiques liées à l'information pré-contractuelle dans vos réseaux.

De nouveaux programmes sont à venir ! Restez informé(e)s et suivez notre actualité sur :

FORMATIONS «SUR-MESURE»

- » Toutes nos formations sont **adaptables en «intra-entreprise»**, à la fois en terme de durée et de contenu.
- » Nous pouvons intervenir sur **toute la France**, soit directement dans vos locaux soit dans ceux de la Fédération Française de la Franchise.

Quelques exemples

- ▶ **Métier de franchiseur**
- ▶ **Le cadre juridique de la franchise**
- ▶ **Stratégie et étapes d'un développement en franchise**
- ▶ **Profils et sélection des franchisé(e)s**
- ▶ **Structurer et piloter l'animation de son réseau**
- ▶ **Communiquer avec les franchisé(e)s dans les situations difficiles**
- ▶ **Parcours «futurs franchisés»**

Cette liste est non exhaustive, n'hésitez pas à nous faire part de vos besoins.



ILS EN PARLENT ...

Franchiseurs

«Formateur très dynamique, pédagogique qui personnalise le contenu de la formation en fonction de ses interlocuteurs. Beaucoup d'exercices, de mise en situation et d'échanges, cela était très appréciable et enrichissant.»

«Animation par des professionnels, plus axée sur la pratique qui rend la formation plus intéressante, concrète et compréhensible pour tout le monde.»

«Alternance de théorie et pratique. 3 formateurs spécialistes dans le domaine qui ont su m'embarquer, me former et me délivrer une méthode, outils.»

«La méthodologie, les outils, le sourcing, les mises en situation avec les candidates. Le contenu très concret va beaucoup m'apporter dans mon nouveau poste.»

Franchisés

« Cette formation regroupe un grand nombre d'informations condensées sur une seule journée. J'ai le sentiment d'avoir beaucoup appris pour une introduction à la franchise. »

« Formation complète concernant les fondamentaux à connaître pour devenir franchisé »

« Tout le sujet est traité de A à Z. Formation très complète, une bonne dynamique de groupe, des exemples et des réponses claires aux questions »

« Simple et efficace avec des exemples concrets pour chaque situation »

« Un stage vraiment complet et qui permet de partir sur un projet avec de bonnes bases ! »

ILS NOUS FONT CONFIANCE ...

actionCOACH
BUSINESS COACHING

ada

AGE D'OR
SERVICES

Amorino
GELATO AL NATURALE

Aquatiris
Les Jardins d'Accompagnement

ATTILA
La défense du Capital-toit

AVIVA
CUIPES
SATISFACTION!

Brioche Dorée

BUFFALO GRILL

CAVAVIN
Le plaisir du vin

La cabane d'Achille & Camille
L'éveil de votre enfant, autrement.

courtepaillé
depuis 1961

CUISINE PLUS

DAL'ALU
Créateur de la gouttière aluminium en continu

DELARTE

deNeuville
Chocolat français

DESSANGE
PARIS

elancia
LE SPORT DÉCOMPLEXÉ

Eléphantbleu
PLUS PRO. PLUS PROPRE.

ESPACES ATYPIQUES

Europcar

Feu Vert

flunch

franprix

GAUTIER
Meublez. Vivez

GÉMO

irriJardin
POCHÉ - SPA - ASSASSAGE

ixina

Jeff de Bruges

KFC

KIABI

LA BOUCHERIE
RESTAURANT
LE PROFESSIONNEL DE LA VIANDE

LA COMPAGNIE DU LIT
Osez nous demander la lune !

la mie CÂLINE
PÂTISSERIE & RESTAURATION

LDLC

midas

NINKASI
Les eaux de brassage

ON AIR
ORIGINAL FITNESS

picard
Pour le bon et le meilleur

PIZZA COSY

POKAWA

Speedy

TRYBA
CONCEPTEUR - FABRICANT - INSTALLATEUR
tryba.com

Tom & Co

Weldom
Bricoler - Jardiner - Décorer

... ET BIEN D'AUTRES ENCORE !

Programme complet, dates et inscription sur :
www.formation-franchise.com

L'Académie de la franchise
est l'organisme de formation de la :

fff Fédération Française Franchise

www.franchise-fff.com

Fédération Française de la Franchise - 29 boulevard de Courcelles - 75008 Paris Tél. : 01 53 75 22 25
contact : b.fleche@franchise-fff.com / h.kadem@franchise-fff.com